

Vedlegg 1.

Innledning

Det offentlige er Norges største innkjøper, og vi ønsker å se nærmere på koblingen mellom det offentlige som innkjøper, rådgiver og konsulentens rolle og rammeverket som er satt av myndighetene.

Hva ligger til grunn for de løsningene som velges og i hvor stor grad kan man påvirke valgt løsning?

Vi ønsker å gjennomføre en prat for å se på dine erfaringer sett i lys av historiske løsninger og løsninger for fremtiden.

Vi benytter dine synspunkt og erfaringer for å se en helhet i vannbransjen. Intervjuet blir anonymisert, og vi gjennomfører møtet på Teams. Det vil ikke bli tatt opptak eller lagret data som blir sagt sammen med ditt navn eller din virksomhet.

Vi ser frem til en hyggelig prat!

Hilsen fra

INNLEDENDE OVERORDNEDE SPØRSMÅL

1. Hvilke krav til valg av løsning er viktigst i dagens anskaffelsesprosesser?
2. Hvem stiller kravene?
3. Har disse kravene endret seg de siste årene?
4. I hvilken grad kan dere påvirke valg av løsning?
5. I hvilken grad har dere interne krav i selskapet/organisasjonen som kan bidra til å påvirke valg av løsning?
6. Hvordan blir din innsats i jobben vurdert?
7. Ranger viktigheten av disse parametere basert på din erfaring:
 - Pris
 - Kvalitet
 - Grønt
 - Lav risiko
8. DfØ har utviklet mange hjelpemidler og rammeverk for å hjelpe kommunene til å profesjonalisere innkjøpsprosessen for å imøtekomme morgendagens krav.
 - a) Har du hørt om disse eller deltatt på disse kursene?
 - b) Hvordan har dette påvirket valg av nye innkjøp i din organisasjon?
9. I hvor stor grad brukes konsulenter/rådgivere i innkjøpsprosessen? Evt hvilke områder?

GRØNNE SPØRSMÅL

10. I hvor stor grad vil din avdeling være villig til å anbefale grønn løsning/produkt i tråd med grønn omstilling?
11. Måler dere miljøeffekter?

12. Har dere utarbeidet en konkret anskaffelsesstrategi? Klimabudsjett? Klima/miljøplan? Handlingsplan?
13. I hvor stor grad vil din virksomhet/avdeling være villig til å anbefale grønn løsning/produkt i tråd med grønn omstilling? Hva vil eventuelt hindre deg og din organisasjon for å gjøre dette?
14. I hvor stor grad vil du være villig til å anbefale ny grønn løsning, men med høyere risiko? Har dette hendt noen gang?
15. Hva vil eventuelt hindre deg og din organisasjon å gjøre dette?
16. Viser man gjennom styringsparametere (strukturer og rutiner) at grønn omstilling er viktig? Hvordan? Organisatorsik nivå? Individuelt nivå?
17. Hvilke miljø bidrar til grønn omstilling i vannbransjen? (Fagmiljø, klynger, teknologileverandører, messer, myndigheter?)
18. Hvilke tiltak mener du er de viktigste parametere for grønn omstilling i vannbransjen?
19. Hvor i anbudsprosessen er de kritiske punktene for å legge til rette for en ny grønn løsning? (kravspesifikasjon, antall leverandører med grønne løsninger, krav til leverandør (økonomi, logistikk, organisasjon), krav til produktet (hvordan beregnes verdi av grønn omstilling, krav til omstilling i produksjonsprosess, kvalitetssikring av produktets kvalitet, pris)
20. Er det god nok tid til å vurdere alternative mer bærekraftige produkter?
21. Endelig valg i anbudsporsess: hvordan avveies og vurderes de ulike lønsningene frem til valg av løsning?
22. I hvor stor grad føler du at du har nok faglig kompetanse til å velge nye grønne produkter innenfor ditt ansvarsområde?
23. I hvor stor grad har dere anledning å prioritere løsninger for grønn omstilling og helhetlig løsning i tråd med FN Bærekraftsmål nr 6 veed valg av vannbehandlingsløsning?
24. Eksempel – nytt grønt produkt erstatte tradisjonelle syntetiske metallbaserte kjemikalier – bidra til redusert ressursbruk, mer energieffektiv løsning, lavere utslipp og et bedret jordforbedringsprodukt, men som er dyrere og krever noen endringer i produksjonsprosessen. Hvordan vurderer du dette i forhold til egne innkjøp?